

Pourquoi rejoindre un réseau ?

Faut-il rejoindre un réseau et lequel ? L'expérience du cabinet Sadec Akelys qui vient d'adhérer au réseau Qantea.



Olivier DROUILLY
Associé du cabinet Sadec Akelys

La Profession Comptable : Quelle est la finalité pour Sadec Akelys de cette appartenance ?

Olivier Drouilly : Notre groupe était à la recherche depuis de nombreux mois d'une structure résolument orientée vers une réflexion et l'action commerciale des cabinets d'expertise comptable et de conseils. Plus précisément dans le cadre d'une réflexion stratégique sur le développement d'une approche commerciale plus ciblée « métiers », « services », « franchises » et « commerces associés », il nous est apparu indispensable de disposer d'une image nationale.

Cette démarche a également pour but d'accroître le business des activités périphériques de notre groupe à travers ses filiales CIAGEC, spécialisée en ingénierie informatique auprès de la profession comptable mais également PSC, spécialisée dans la gestion de

patrimoine et plus précisément sur l'optimisation de la retraite des chefs d'entreprise.

LPC : Pourquoi adhérer à Qantea ?

O. Drouilly : Qantea est un jeune réseau adossé à un groupement international INAA GROUP, les jeunes associés qui constituent le groupe Sadec Akelys ont souhaité relever le défi en participant à l'essor d'un nouveau réseau en devenir.

L'accueil et le pragmatisme des adhérents du réseau Qantea nous ont également séduits, pas de grosse structure génératrice de coûts de fonctionnement exorbitants, mais des coûts réduits et directement affectés à des actions commerciales concrètes et bénéfiques pour les différents cabinets constituant le réseau. Un processus décisionnel réactif et rapide.

Complémentarité géographique des différents membres du réseau Qantea et la ferme volonté de couvrir l'ensemble du territoire national à court terme.

LPC : Quels sont les services Qantea ?

Jean Guillerminet : La vocation du Réseau Qantea est de favoriser le développement et la pérennité des cabinets membres. L'objectif de l'offre de services est de proposer aux cabinets membres des services et produits de façon à :

- favoriser le développement de leurs chiffres d'affaires respectifs,
- mutualiser des moyens et ressources en vue de réduire leur coût de fonctionnement.

Notre offre de services est très fournie. Elle est orientée sur 2 axes :

- cabinets et clients des cabinets d'une part,
- outils, méthodes et commercial et communication d'autre part.

J'invite vos lecteurs à consulter notre site Internet : <http://qantea.com>. Ils pourront y découvrir en détail tout ce que notre réseau propose à ses membres, et télécharger une présentation complète de notre offre dans la rubrique « rejoindre le réseau ».



Jean GUILLERMINET
Président du Réseau Qantea

LPC : Quelle est votre couverture géographique ?

J. Guillerminet : Avec l'arrivée de Sadec Akelys, nous couvrons toutes les parties Nord, Est et Sud de la France. Nos objectifs de croissance se portent maintenant clairement sur tout l'Ouest et le Centre.



LPC : Quel est le profil des cabinets membres ?

J. Guillerminet : Nos membres ont des tailles de cabinets très différentes et cela constitue un atout pour nous. Du cabinet récent de petite taille fondé par un jeune diplômé, en passant par des cabinets de taille moyenne, implantés depuis de nombreuses années, jusqu'à un groupe important comme Sadec Akelys, ces différences nous enrichissent et reflètent, somme toute, l'image de notre profession.

Nous n'avons pas de critères de recrutement lié à la taille ou à la structure. Ce qui nous importe avant tout c'est que nos nouveaux adhérents partagent la même philosophie d'exercice professionnel, sachent apporter à tous autant que recevoir, et que « *l'intuitu personae* », si cher à notre profession soit bien présent.

LPC : Quelles vont être les modalités de fonctionnement, les impacts pour Sadec Akelys ?

O. Drouilly : Les membres du réseau Qantea ont accepté d'ouvrir la gouvernance du réseau aux associés Sadec Akelys, différents associés du groupe siégeront aux organes de direction ainsi qu'aux différentes commissions de travail du réseau.

Chaque membre du réseau reste juridiquement indépendant et libre dans sa stratégie de développement, cet aspect a constitué également un critère déterminant dans le choix du réseau Qantea.

Nous souhaitons que notre appartenance au réseau Qantea constitue un vecteur complémentaire au développement de notre groupe en créant une dynamique auprès de nos équipes par rapport au travail de terrain et aux actions de communication en cours.

LPC : Vous faites, par ailleurs, partie de l'Association Technique ATH ; comment les deux appartenances vont-elles se marier ?

O. Drouilly : Dans les esprits de chacun les choses sont très claires et le rapprochement avec le réseau Qantea s'est réalisé en toute transparence, nous maintenons notre participation active au sein de l'Association Technique ATH, qui constitue pour nous une référence en matière technique, d'outils, de référentiel normatif, de formations et de ressources documentaires.

Ainsi que nous l'avons évoqué, Qantea affirme clairement son objectif de constituer un réseau à vocation commerciale.

Dans un souci de pragmatisme et d'efficacité, nous veillons à ce qu'aucun double emploi ou chevauchement n'intervienne entre ces 2 appartenances et nous espérons pouvoir contribuer à l'émergence de synergie entre ces deux structures bien entendu dans l'intérêt de chacune et avec leur acceptation.

Interview

LPC : Comment situez-vous le réseau Qantea par rapport aux autres réseaux ?

J. Guillerminet : Nous sommes un réseau de taille moyenne, classé dans les 10 premiers en France. Ce qui nous caractérise avant tout, est que nos membres restent libres et indépendants. Ils choisissent parmi toute l'offre de services, ce qui les intéresse avant tout et n'ont aucune contrainte dans ce domaine. Tout nouveau projet du réseau est décidé collectivement lors des réunions plénières des associés qui ont lieu 2 fois par an. Chacun s'exprime et les orientations décidées collectivement sont mises en œuvre par le Bureau, élu pour 2 ans, qui rend compte de son action à chaque Assemblée.

Nous avons également choisi depuis longtemps d'avoir un Secrétaire Général permanent. C'est lui qui s'assure, au quotidien, que tous nos projets avancent comme nous l'avons prévu, qui entretient les relations avec tous nos interlocuteurs, et qui répond aux demandes de nos membres. C'est une condition majeure de la satisfaction de nos membres.

LPC : Quelles sont les perspectives de Qantea ?

J. Guillerminet : La convention de rapprochement signée avec Sadec Akelys rappelle clairement nos objectifs stratégiques :

- Parvenir dans les trois années à venir à disposer d'une couverture géographique sur l'ensemble du territoire français.
- Se faire reconnaître au niveau national comme un prestataire référencé et incontournable dans un certain nombre de secteurs professionnels et développer les missions nationales à travers une politique de communication ciblée.
- Développer les activités à l'international au sein de INAA (International Network of Auditors and Accountants).
- Développer les savoir-faire et les missions dans les nouveaux métiers qui s'ouvrent, permettant aux membres de s'orienter vers les métiers et marchés de demain.
- Mutualiser des moyens et ressources en vue de réduire le coût de fonctionnement des membres du réseau, et de développer les synergies entre eux.

ÉLÉMENTS CLÉS SUR SADEC AKELYS

- Sadec Akelys est un groupe de sociétés anonymes d'Expertise Comptable et de Commissariat aux Comptes inscrites à l'ordre des Experts Comptables de Champagne et de Paris et à la Compagnie Régionale des Commissaires aux Comptes de Reims et de Paris,
- 25^{ème} cabinet d'Expertise Comptable et de Commissariat aux Comptes,
- 270 collaborateurs,
- 20 sites,
- 7 000 clients,
- 25 M€ de chiffres d'affaires.

RAPPROCHEMENT AVENIR EXPERTISES

Le cabinet Avenir Expertises rejoint le groupe Sadec Akelys qui renforce ainsi ses implantations dans l'est de la France et en Alsace plus précisément.

Le groupe Sadec Akelys emploie une quarantaine de collaborateurs sur deux sites (Strasbourg et Mulhouse).

Emmanuel EBEL, EC et CAC, membre de CROEC alsace et David ROCA, EC et CAC qui dirigent le cabinet Avenir Expertises deviendront associés Sadec Akelys à l'occasion de cette opération et intégreront progressivement les différentes directions fonctionnelles du groupe.

Le groupe compte sur un développement rapide de cette nouvelle implantation grâce aux synergies résultant de ce rapprochement.

RÉSEAU QANTEA

- Nombre de cabinets membres : 21
- Nombre de bureaux : 43
- Nombre d'associés : 59
- Nombre de collaborateurs techniques : 413
- Nombre de collaborateurs administratifs : 14
- Nombre total : 486
- Nombre de clients : 10 122
- Chiffre d'affaires : 37 506 Keuros
 - dont expertise comptable : 85%
 - dont audit : 15%